



## AVVISO DI SELEZIONE

**Il Gruppo Galbani /Lactalis Italia selezionerà nei prossimi giorni delle figure di JR territory Account per la Sicilia e altre Regioni.**

**Vi invitiamo a inviare il vostro CV a [ukepass@unikore.it](mailto:ukepass@unikore.it) entro il 9 Febbraio 2024.**

**sintesi della mansione:**

- **OBIETTIVI**

**La risorsa, alla quale verrà assegnato un panel di punti vendita di sua responsabilità, avrà l'obiettivo di sviluppare le linee guida declinate dalla gerarchia commerciale.**

**Nello specifico il suo valore aggiunto sarà quello di aumentare l'assortimento dei prodotti; garantire, monitorare e supportare l'implementazione di tutte le attività di extra visibilità; fungere da tramite con la sede per tutte le evidenze rilevate su punto vendita e favorire l'inserimento di tutti i lanci innovativi dell'anno. Inoltre verrà richiesto alla risorsa di creare e aggiornare tool informatici dinamici che consentano una costante rappresentazione dell'andamento delle performance della zona di riferimento.**

- **KPI**

**La risorsa sarà misurata sui principali KPI di vendita: volumi, NSV, innovazione e extra visibilità. I principali interlocutori con i quali dovrà confrontarsi saranno: i referenti sul punto vendita assegnati (repartisti, banconisti e responsabili del punto vendita), team vendite di territorio, trade marketing di sede, customer service di sede e referente forecast di riferimento.**

- **DETTAGLIO PRINCIPALI ATTIVITA'**

- **Attività di monitoraggio attivo delle performance e dei principali kpi's nei negozi.**
- **Verifica e implementazione a punto vendita di quanto concordato con le sedi centrali.**
- **Integrazioni promo ed extra display a pdv e supporto nello sviluppo di attività di visibilità pianificate.**
- **Massimizzazione di spazi a scaffale e assortimenti, riducendo i livelli degli out of stock.**
- **Comunicazione tempestiva con il responsabile commerciale di sede per eventuali allineamenti dai pdv.**

- **SKILLS RICHIESTE**

- **Utilizzo pacchetto Office**
- **Team Working**
- **Problem Solving**
- **Orientamento al risultato**
- **Spiccate capacità relazionali**